

Négociation raisonnée



En bref

- **Langues d'enseignement:** Français
- **Ouvert aux étudiants en échange:** Oui

Présentation

Description

Passage de la négociation sur des positions à la négociation raisonnée ou la négociation sur les intérêts

Négociation raisonnée (méthode Harvard)

Méthode Fiutak

Mise en situation

Objectifs

Acquisition des outils au service du négociateur

Heures d'enseignement

CM	Cours Magistral	7h
----	-----------------	----

Infos pratiques

Lieux

- Chambéry (domaine universitaire de Jacob-Bellecombette - 73)

Campus

- Chambéry / campus de Jacob-Bellecombette