

Méthodes de négociation



En bref

› **Langues d'enseignement:** Français

Présentation

Description

Passage de la négociation sur des positions à la négociation raisonnée ou la négociation sur les intérêts

Négociation raisonnée (méthode Harvard)

Méthode Fiutak

Mise en situation

Objectifs

Acquisition des outils au service du négociateur

Heures d'enseignement

Méthodes de négociation - CM	Cours Magistral	14h
---------------------------------	-----------------	-----

Infos pratiques

Lieux

› Chambéry (domaine universitaire de Jacob-Bellecombette - 73)

Campus

› Chambéry / campus de Jacob-Bellecombette